




Pourquoi et comment AUGMENTER LES TARIFS de vos épilations ?

Votre expertise vaut de l'or, ne la bradez pas !
Les produits évoluent, la technique évolue,
justifiez votre professionnalisme !

 COMMUNICATION PRÉSENTÉE AUX WORKSHOPS ESTHÉTIQUE & SPA DE LYON (NOVEMBRE 2019), PAR **JULIE FISCHER-BINET**, GÉRANTE ET FORMATRICE DU CENTRE DE FORMATION UDEF ACADEMY, PRÉSIDENTE DE L'UDEF ET PRÉSIDENTE DE CIRE & JOLIE ET **CYRILLE BINET**, CO-FONDATEUR DE L'UDEF, ET CO-FONDATEUR DE CIRE & JOLIE

Julie Fischer-Binet

Nous sommes les fondateurs de l'UDEF, nous nous occupons des esthéticiennes, nous communiquons énormément avec elles, nous sommes dans l'échange et le conseil. Nous avons aussi créé notre marque de cire, et nous avons aussi un centre de formation, où nous perfectionnons les esthéticiennes en épilation. Le savoir-faire c'est bien, mais bien savoir le faire c'est encore mieux.

ÉTUDE DE MARCHÉ

Cyrille Binet

Nous avons fait une étude avec plus de 950 esthéticiennes du Groupe UDEF. Le but était de savoir quels étaient les tarifs appliqués en institut de beauté et également par les esthéticiennes à domicile.

En France

Vous pouvez voir sur ce tableau la synthèse des prix en France (1). Nous avons repris toutes les prestations : sourcils, bras, demi-bras, demi-jambes, jambes, etc., tout ce que vous faites en institut de beauté. Dans les colonnes, vous avez le prix minimum qui a été constaté, par exemple 5 € pour les sourcils et également le prix maxi-

1

	Min	Max	Prix Moy	Prix Moy Inst.	Prix Moy Dom.
Sourcils	5,00 €	30,00 €	9,28 €	9,67 €	8,19 €
Lèvres	4,00 €	15,00 €	7,48 €	7,71 €	6,78 €
Menton	5,00 €	15,00 €	7,30 €	7,51 €	6,67 €
1/2 Bras	5,00 €	25,00 €	13,18 €	13,62 €	11,87 €
Bras	10,00 €	30,00 €	16,77 €	17,15 €	15,61 €
DI	8,00 €	30,00 €	16,52 €	16,93 €	15,30 €
Jambes	12,00 €	40,00 €	24,90 €	25,55 €	23,01 €
Maillot simple	6,00 €	30,00 €	11,76 €	12,01 €	10,89 €
Maillot Echantonné	9,00 €	39,00 €	15,93 €	16,19 €	15,06 €
Maillot Brésilien	9,00 €	34,00 €	18,08 €	18,34 €	17,15 €
Maillot Semi intégral	11,00 €	37,00 €	21,43 €	21,91 €	19,75 €
Maillot Intégral	13,00 €	45,00 €	24,16 €	24,67 €	22,48 €
Maillot Intégral + SIF	13,00 €	49,00 €	25,32 €	25,70 €	23,15 €

#France



2

	Min	Max	Prix Moy	Prix Moy Inst.	Prix Moy Dom.
Sourcils	5,00 €	30,00 €	9,80 €	9,95 €	9,15 €
Lèvres	5,00 €	12,00 €	7,43 €	7,68 €	6,45 €
Menton	5,00 €	12,00 €	7,16 €	7,39 €	6,21 €
1/2 Bras	8,00 €	18,00 €	12,95 €	13,29 €	11,70 €
Bras	11,00 €	22,00 €	16,68 €	16,95 €	15,70 €
DJ	8,00 €	24,00 €	16,06 €	16,57 €	14,20 €
Jambes	12,00 €	34,00 €	24,81 €	25,47 €	22,35 €
Maillot simple	7,00 €	18,00 €	11,24 €	11,43 €	10,53 €
Maillot Echantonné	10,00 €	24,00 €	15,10 €	15,30 €	14,42 €
Maillot Brésilien	13,00 €	32,00 €	17,86 €	18,26 €	16,44 €
Maillot Semi intégral	15,00 €	30,00 €	20,12 €	20,81 €	17,40 €
Maillot Intégral	17,00 €	32,00 €	23,26 €	23,76 €	21,40 €
Maillot Intégral + SIF	17,00 €	32,00 €	23,77 €	24,23 €	21,63 €

#Auvergne/Rhone Alpes



excessif pour des sourcils mais tout dépend si c'est une restructuration de sourcils ou, si c'est un sourcil simple. 5 € ce n'est pas du tout rentable. Il ne faut pas perdre de temps à faire des sourcils à 5 €.

Donc, si vous ne savez pas établir une grille de tarif, le mieux est de vous inspirer du prix moyen que vous pouvez trouver dans votre région, ça vous permet de savoir si vous êtes bien, trop haut ou trop bas. Si vous êtes trop bas, vous pouvez augmenter un peu et si vous êtes trop haut, vous pouvez aussi rester comme ça pour être rentable.

TARIFS DES ÉPILATIONS DES DEMI-JAMBES

Nous vous avons donné l'exemple des sourcils. Mais en ce qui concerne les demi-jambes, elles sont à 8 € pour le prix le plus bas contre 24 € pour le prix le plus haut (3). Il y a un décalage énorme. C'est la raison pour laquelle si vous ne savez pas trop où vous vous situez, inspirez-vous du tarif moyen.

Vous avez dans ce tableau tous les prix pour les demi-jambes dans toutes les régions de France. ...

mum pour cette même prestation, 30 €. Par rapport au nombre de réponses, nous avons fait une moyenne au niveau national. Ainsi, pour la prestation sourcils par exemple, nous arrivons à 9,28 €. Dans la colonne prix moyen institut de beauté, elle est à 9,67 € et chez une esthéticienne à domicile, elle est à 8,19 €.

En Auvergne/Rhône-Alpes

Julie Fischer-Binet

Ensuite, nous avons fait des statistiques sur la région Auvergne/Rhône-Alpes (2). Donc, pareil : le prix minimum pour une épilation des sourcils est de 5 € et le prix maximum est de 30 €, dans la même région. Donc, quand les esthéticiennes disent qu'elles ne peuvent pas augmenter leurs tarifs, c'est faux, parce que là nous sommes dans la même région. Donc, il y a une moyenne, 30 €, qui est peut-être un prix

3

REGIONS	Min	Max	Prix Moy	Prix Moy. IB	Prix Moy. Dom.
ILE DE France	9,00 €	30,00 €	17,83 €	18,58 €	15,61 €
BRETAGNE	14,00 €	25,00 €	17,81 €	18,42 €	16,38 €
CENTRE VAL DE LOIRE	15,00 €	27,00 €	17,67 €	17,93 €	16,33 €
CORSE	15,00 €	19,00 €	17,33 €	16,50 €	19,00 €
PAYS DE LA LOIRE	14,00 €	23,00 €	17,31 €	17,91 €	15,00 €
BOURGOGNE FRANCHE COMTE	12,00 €	21,00 €	16,71 €	17,23 €	15,00 €
France	8,00 €	30,00 €	16,52 €	16,91 €	15,30 €
NORMANDIE	10,00 €	25,00 €	16,50 €	17,60 €	16,00 €
NOUVELLE AQUITAINE	10,00 €	25,00 €	16,24 €	16,41 €	16,25 €
AUVERGNE RHONE ALPES	8,00 €	24,00 €	16,06 €	16,95 €	15,70 €
GRAND EST	10,00 €	24,00 €	15,91 €	16,52 €	14,33 €
OCCITANIE	12,00 €	23,00 €	15,89 €	16,16 €	14,75 €
PROVENCE ALPES COTE D'AZUR	10,00 €	24,00 €	15,87 €	16,09 €	14,67 €
HAUTS DE France	12,00 €	21,00 €	15,68 €	15,90 €	15,00 €

#1/2 Jambes

Ne fixez pas vos tarifs uniquement en fonction de la concurrence

••• Cyrille Binet

Vous vous rendez compte qu'en Ile de France une épilation demi-jambes est facturée en moyenne 17,83 € et en Auvergne Rhône-Alpes, on est à 16,06 €. Pourquoi facturer 17,83 € en Ile de France et 16,06 € en Auvergne Rhône-Alpes ? Nous avons réalisé cette étude sur toutes les épilations et sur toute la France.

TARIFS DES ÉPILATIONS DU MAILLOT

Julie Fischer-Binet

Pour le maillot intégral, que les esthéticiennes font de plus en plus aujourd'hui, le minimum que nous avons trouvé en France, c'est 13 € et le maximum 45 € (4). Là aussi, il y a une différence assez importante. Pour se situer autour de la moyenne nationale, vous devriez facturer cette prestation 25 €. Donc, pour toutes les esthéticiennes qui sont un peu en dessous de 25 €, vous pouvez vous permettre de tenter l'augmentation jusqu'à au moins 25 €. Je ne vous dis pas d'être à 45 €, mais 25 € n'est pas excessif.

En ce qui concerne le prix d'un sachet de cire, il n'y a pas de différence entre le nord et le sud de la France. Le sachet de cire est au même prix dans toute la France. Grâce à ce prix national, vous

4

REGIONS	Min	Max	Prix Moy	Prix Moy. IB	Prix Moy. Dom.
ILE DE France	20,00 €	45,00 €	28,13 €	29,00 €	25,59 €
NORMANDIE	18,00 €	35,00 €	25,26 €	25,77 €	23,00 €
CENTRE VAL DE LOIRE	20,00 €	34,00 €	24,71 €	24,79 €	24,33 €
BOURGOGNE FRANCHE COMTE	20,00 €	28,00 €	24,50 €	24,85 €	23,00 €
France	13,00 €	45,00 €	24,16 €	24,67 €	22,48 €
CORSE	22,00 €	25,00 €	23,67 €	23,50 €	24,00 €
PROVENCE ALPES COTE D'AZUR	17,00 €	33,00 €	23,63 €	23,94 €	22,00 €
GRAND EST	16,00 €	38,00 €	23,54 €	24,52 €	20,50 €
BRETAGNE	18,00 €	30,00 €	23,52 €	24,24 €	22,00 €
PAYS DE LA LOIRE	20,00 €	29,00 €	23,52 €	24,18 €	20,33 €
HAUTS DE France	13,00 €	35,00 €	23,37 €	23,80 €	21,73 €
AUVERGNE RHONE ALPES	17,00 €	32,00 €	21,26 €	23,76 €	21,40 €
NOUVELLE AQUITAINE	15,00 €	35,00 €	23,03 €	23,11 €	22,86 €
OCCITANIE	17,00 €	30,00 €	22,81 €	23,12 €	21,09 €

#Maillot intégral

peuvent vous rapprocher d'une moyenne nationale. Cela vous permettra d'être rentable et de gagner un peu mieux votre vie, ce qui est le but.

COMMENT ÉTABLIR VOS TARIFS ?

Pour établir leur grille de tarifs, certaines esthéticiennes vont voir ce que font leurs concurrentes et si celles-ci sont à 20 €, elles vont se mettre à 19 € pour avoir peut-être plus de chances de récupérer de la clientèle ! Ce n'est pas comme ça que l'on établit une tarification. Il faut vraiment tout calculer et être au prix le plus juste. Avec un sondage tel que celui-ci, vous pouvez vous aligner sur un prix national juste afin d'être cohérente dans vos tarifications.

Si vous voulez établir une tarification élevée ou en tout cas moyenne, il faut que vous soyez sûre de vous. Donc, votre savoir-faire est important. Vous devez savoir si vos compétences peuvent nous permettre de mettre des prix à la hauteur de ce que votre prestation vaut réellement. Plus vos tarifs sont bas, plus vous avez l'impression de vous dévaloriser. C'est une sensation que beaucoup d'esthéticiennes ont : «Je ne peux pas me permettre de mettre un prix aussi haut car je ne sais pas si ça va passer auprès de ma clientèle». Si c'est ce que vous vous dites, c'est que vous n'êtes pas sûre de vous et vous vous minimisez. Si vous avez une valeur sûre et que vous savez travailler, montrez à vos clientes ce que vous savez faire et ne vous rabaissez pas. Un prix est un prix.

Si vous allez acheter une baguette de pain, vous ne demandez pas à votre boulanger si vous pouvez la payer moins cher. Au supermarché, c'est pareil, vous ne négociez pas les prix.

Vous êtes artisane, vous travaillez avec vos mains, vous avez un savoir-faire, vous avez fait des études pour apprendre votre métier, des formations pour vous perfectionner, donc vous devez être sûre de vous. Valorisez votre travail par une grille de tarifs qui vous correspond, ne vous rabaissez pas.

DIFFÉRENTES MÉTHODES D'ÉPILATION

Il existe différentes méthodes d'épilation.

Les esthéticiennes épilent quasiment toutes à la bande aujourd'hui. Il y a le roll-on, le pot avec la spatule, peu importe la façon de faire. Certaines préfèrent travailler avec la spatule parce que ça fait plus pro, d'autres préfèrent le roll-on parce que c'est plus rapide.

Tout le monde sait appliquer de la cire mais tout •••

le monde ne sait pas la retirer. Le problème est vraiment le retrait, donc que ce soit le roll-on ou en pot, peu importe. Vous êtes bonne dans votre travail, mais c'est là que ça peut pêcher. Il y a donc toujours des choses à revoir pour éviter de faire mal aux clientes, vous pouvez apprendre à épiler en douceur. Une épilation fait toujours mal, mais vous pouvez faire quelque chose de moins désagréable, ça s'apprend avec une gestuelle beaucoup plus douce.

Vous avez aussi la méthode d'épilation avec des cires pelables qui s'utilisent pour toutes les zones sensibles, le visage, les aisselles ou le maillot, mais aussi de grandes zones. Il existe aujourd'hui des cires pelables que vous pouvez utiliser sur les jambes, les bras. C'est une nouvelle méthode que vous pouvez proposer à vos clientes : il s'agit de la cire à bandes et de la cire pelable pour les grandes zones. Ça s'apprend. Dans ce cas-là, vous pouvez établir une double tarification : celle à la bande pour les demi-jambes, dont le prix moyen est de 17 €, et celle avec de la cire pelable. Vous pouvez en augmenter le prix de 5 € ou de 10 €. Vous pouvez vous permettre de valoriser votre institut. Vous n'êtes pas seulement une esthéticienne qui arrache des poils mais une experte en épilation, ce qui valorise votre métier !

Cyrille Binet

Au niveau de la double tarification il y a une action commerciale à mener (5). Une fois que vous avez fait votre formation et que vous maîtrisez bien la technique à la cire pelable, proposez à votre cliente les deux méthodes. Appliquez sur la première jambe la cire à bande, faites le retrait, puis appliquez l'autre méthode en cire pelable. Il se trouve que quand vous faites votre retrait en cire pelable c'est beaucoup moins douloureux qu'avec la bande.

- Simplement, au niveau de la gestuelle, avec une cire à bande vous allez faire plusieurs mouvements. Quand vous appliquez votre roll-on ou votre spatule du genou à la cheville, vous remontez pour faire le retrait de la cheville au genou et vous faites six à sept impulsions.

- Avec de la cire pelable, appliquez votre bande sur la même zone et faites un seul et même retrait. Au niveau de l'action commerciale, proposez cette prestation au même prix en disant que cette méthode coûte un peu plus cher du fait du confort. Donc, proposez 17 € pour la cire à bande et 22 € pour la cire pelable. Demandez à votre cliente, lors de son prochain rendez-vous, quelle méthode elle a préférée. Plus de 80 % des clientes préfèrent la cire pelable simplement parce que



Double tarification

c'est moins douloureux. Et quand il y a plus de confort, la cliente met le prix tout simplement ! Reprenons l'exemple de la baguette de pain que vous allez payer un certain prix chez le boulanger du coin. En grande distribution, vous la paierez moins cher, mais elle sera moins bonne.

Julie Fischer-Binet

Si vous ne voulez pas faire sur la même demi-jambe de la cire et de la pelable, vous pouvez faire de la pelable au prix de la demi-jambe pour la première fois. Vous ne savez pas toujours comment faire passer vos clientes à la pelable. Quasiment, à coup sûr, elles vont vouloir passer sur de la pelable et vous allez ainsi pouvoir augmenter votre panier au niveau de la tarification. En ce qui concerne le grammage, vous allez utiliser plus de cire avec la pelable qu'avec la bande, c'est une évidence. ...

**Si vous êtes sûre
de la qualité
de vos épilations,
ne vous rabaissez
pas avec des prix
plus bas**

6



Grammage

Pour des ½ Jambes : entre 100 et 150 g

Bilan financier :
Un sachet de 800g coûte 14 € HT
Avec un sachet, vous pouvez réaliser entre 5 et 7 poses de 1/2 jambes

En facturant 5 € TTC (4,17 € HT) de plus par cliente, vous pouvez générer entre 25 € TTC (20,83 €) et 35 € TTC (29,16 € HT) de CA supplémentaire.

CA	5 ½ Jambes	7 ½ Jambes
Cire à bandes - 17 €	85 € TTC	119 € TTC
Cire Pelable - 22 €	110 € TTC	154 € TTC
Différence	25 € TTC	35 € TTC

Le confort n'ayant pas de prix, vous restez libre d'augmenter de 5 €... ou plus...

VOTRE RENTABILITÉ

... Cyrille Binet

Si vous prenez un sachet de 800 grammes, vous utilisez entre 100 et 150 gr de cire pour les demi-jambes (6). Un sachet de 800 gr permet de faire entre 5 et 7 demi-jambes. Nous avons calculé les prix. Si vous faites 5 demi-jambes avec de la cire à bandes à 17 €, vous allez encaisser un chiffre d'affaires de 85 €. Si vous faites en pelable 5 demi-jambes, vous allez encaisser 100 €, soit 25 € de plus ! Si vous partez sur 7 demi-jambes, vous allez faire un chiffre d'affaires de 119 € contre 154 € avec la pelable, soit 35 € TTC de plus !

Julie Fischer-Binet

Si vous augmentez juste de 5 € ou de 10 € votre prestation, forcément, votre chiffre d'affaires augmentera également.

Au niveau rentabilité, nous avons constaté que les esthéticiennes nous achètent très régulièrement de la cire mais en petite quantité à chaque fois, quatre ou cinq sachets chaque mois, ce qui au final fait qu'elles n'achètent jamais au meilleur prix et qu'elles payent toujours les frais de port. Voici un exemple pour pouvoir commander malin.

Comment commander malin ?

Cyrille Binet

Nous sommes partis d'une tarification avec un sachet de cire pelable de 14 € (7). Si vous faites une commande par 12, vous avez un premier prix dégressif à 13,50 €, et quand vous com-

mandez par 24, vous avez un prix dégressif à 13 €. Même constat sur les cires en cartouche à 24,72 € l'unité, etc. Nous faisons également des dégressifs sur les accessoires, les spatules. Aujourd'hui, tous les distributeurs fonctionnent de la même façon et font mécaniquement des dégressifs. Plus vous achetez, moins vous payez. Nous vous avons donné quelques exemples pour vous montrer comment faire des économies quand vous passez commande.

Exemple 1

Julie Fischer-Binet

Voici un exemple pour une commande standard (8) : une esthéticienne achète six sachets de pelable et douze cartouches pour un total de 105 € hors taxes. Comme le franco est à 200 €, nous en sommes loin. Donc, si nous rajoutons les frais de port qui sont à 15 €, nous arrivons à un total de 144 €. Ici c'est une commande maline. Juste la quantité, et si vous passez de 6 à 12

7

Comment commander malin ?

Tarifs utilisés pour les exemples ci dessous

Cire Pelable		Cire en cartouche		Cire en pot à bande	
1 Sachet	: 14,00 € HT	1 cartouche	: 1,75 € HT	1 pot	: 11,00 € HT
Par 12	: 13,50 € HT	Par 24	: 1,55 € HT	Par 12	: 10,00 € HT
Par 24	: 13,00 € HT	Par 72	: 1,45 € HT	Par 24	: 9,50 € HT

Divers	
Paquet de petites spatules	1,25 € HT

Frais de port	
Moins de 100 €	: 10,00 € HT
Moins de 200 €	: 15,00 € HT
Franco	: +200 € HT

8

Exemple n°1

Commande Standard	Commande « Malin »
6 sachets de pelable : 84,00 € HT	12 sachets de pelable : 162,00 € HT
12 cartouches : 21,00 € HT	24 cartouches : 37,20 € HT
Total Commande : 105,00 € HT	1 paquet de 50 petites spatules : 1,25 € HT
Frais de port : 15,00 € HT	Total Commande = 200,45 € HT
Total HT : 120,00 €	Frais de port : Franco
Total TTC : 144,00 €	Total TTC = 240,54 €

ASTUCE :
En doublant les quantités et en ajoutant les spatules, vous économisez 47,46 € TTC (39,55 € HT). C'est l'équivalent d'un carton de 24 cartouches.

sachets, de 12 cartouches à 24 cartouches, vous arrivez à un franco à 200 €, auquel nous avons ajouté un petit paquet de spatules à 1,25 €. Vous arrivez à un total de 200,45 €, vous évitez les frais de port, vous économisez 15 € et vous doublez les quantités avec un sachet de spatules offert pour un total de 240 €. Cela coûte donc 100 € de plus, mais l'astuce c'est qu'en doublant les quantités et en rajoutant les spatules, vous avez économisé 40,46 € TTC, l'équivalent d'un sachet de 24 cartouches ! Juste parce que vous avez économisé sur les frais de port et que vous avez bénéficié du tarif dégressif pour le sachet de pelable. Donc, juste pour 100 € de plus, vous avez gagné 47,46 € !

Exemple 2

Autre exemple (9), pour les esthéticiennes qui commandent des pots et non des cartouches. Au total, 6 pelables et 6 pots pour 150 € et toujours 15 € de frais de port pour un total de 198 €. Ici, nous n'avons pas doublé mais, nous avons ajouté 3 sachets, donc 9 sachets et 9 pots, franco 270 €. En achetant une fois et demi la commande standard, vous économisez les frais de port, soit un peu plus d'un sachet de pelable. J'ai eu un institut pendant treize ans, je l'ai géré toute seule pendant neuf ans, je ne faisais seulement que deux commandes de cire par an. Je commandais toujours au meilleur dégressif et ça m'évitait de payer les frais de port. Beaucoup d'esthéticiennes commandent des petites quantités plusieurs fois parce qu'elles n'ont pas beaucoup de budget. Et pourtant, elles gaspillent leur argent à commander petit à petit, et accumulent tous les frais de port sur un an et elles n'ont jamais le meilleur dégressif. Elles ne risquent pas de faire 50 € d'économies en doublant les quantités.

9

Exemple n°2

Commande Standard

6 sachets de pelable : 84,00 € HT
6 pots : 66,00 € HT
Total Commande = 150,00 € HT

Frais de port : 15,00 € HT

Total HT = 165,00 €
Total TTC = 198,00 €

Commande « Malin »

9 sachets de pelable : 126,00 € HT
9 pots : 99,00 € HT
Total Commande = 225,00 € HT

Frais de port : Franco

Total TTC = 270,00 €

ASTUCE :

En commandant 1,5 fois la commande standard, vous économisez les frais de port (18 € TTC) soit un peu plus d'un sachet de pelable.

En commandant plus, vous profitez de dégressifs et évitez les frais de port

10

Encore plus malin

Commande Standard

6 sachets de pelable : 84,00 € HT
6 pots : 66,00 € HT
Total Commande = 150,00 €

Frais de port : 15,00 € HT

Total HT = 165,00 €
Total TTC = 198,00 €

Commande « Malin »

12 sachets de pelable : 162,00 € HT
12 pots : 120,00 € HT
Total Commande = 282,00 €

Frais de port : Franco

Total TTC = 338,40 €

ASTUCE :

En doublant la quantité, vous économisez 57,60 € TTC (48,00 € HT) soit l'équivalent de 2 sachets et de 2 pots de cire.

Encore plus malin

Voici un exemple de commande (10).

L'esthéticienne a doublé les quantités et a économisé 57,60 € juste en passant de six à douze sachets de pelable et pots. Si elle en avait commandé six ce mois-ci et qu'elle les écoule, elle aurait dû recommander six pots le mois d'après, plutôt que d'en prendre douze d'un coup et donc payer 338 € au lieu de 198 € et économiser presque 600 €. C'est vraiment important pour votre rentabilité. Vous n'y pensez pas. Vous commandez parce que vous n'en avez plus sans faire attention au dégressif et aux frais de port. Si vous commandez malin et que vous réfléchissez un peu à votre réseau, certes vous allez mettre un peu plus d'un coup mais vous serez tranquille pendant un petit moment. Donc, voilà comment rentabiliser en commandant plus, avec des prix beaucoup moins forts et surtout sans frais de port.

...



Photo VtaDec.

Ne soyez pas juste des arracheuses de poils, soyez des expertes en épilation et faites-le savoir !

QUESTIONS

- **Est-ce qu'on peut appliquer de la cire pelable sur les demi-jambes des femmes ayant des problèmes de circulation ?**

Julie Fischer-Binet

La cire pelable est une cire à basse température aujourd'hui. Elle est aux alentours de 40° quand on la pose sur la peau, c'est quasiment la température du corps. Les cires nouvelle génération ont vraiment baissé en chaleur.

- **Est-ce qu'elle agit bien sur les poils déjà courts ou cassés ?**

Julie Fischer-Binet

Oui, mais il faut mettre une bonne pression et ne pas effleurer la cire quand vous l'appliquez, il faut vraiment bien appuyer. C'est ça qui va faire que le poil va s'accrocher. Votre technique doit être vraiment prononcée quand vous appliquez la cire. Appuyer ne fait pas mal.

Laure Jeandemange

- **Vous avez parlé du problème du retrait de la cire, est-ce qu'il faut se reformer ?**

Julie Fischer-Binet

Quand j'ai décidé d'organiser des formations de perfectionnement d'épilation, on m'a regardée avec des grands yeux parce que toutes les esthéticiennes savent épiler. Oui, elles savent arracher des poils tant bien que mal, mais savoir les retirer correctement, ce n'est pas pareil.

Donc, en formation, j'ai des esthéticiennes qui sont professionnelles depuis parfois quinze ou vingt ans. Ce sont les plus difficiles à corriger car pendant des années elles ont eu de mauvaises habitudes et une mauvaise gestuelle. J'ai aussi en formation des jeunes filles qui ont passé leur CAP il n'y a pas longtemps et qui cherchent du travail mais ne se sentent pas assez prêtes pour un emploi et viennent faire une journée de remise à niveau. Je ne leur apprend rien, mais je les corrige dans leur gestuelle.

Une fois, j'ai eu une stagiaire qui a fait la formation mais il n'y avait presque rien à lui dire et je me suis sentie presque inutile. Mais elle était satisfaite car, enfin, elle avait rencontré quelqu'un qui lui a dit qu'elle épilait bien. Elle ne le savait pas et avait besoin d'un œil extérieur. Ça l'a rassurée et elle a senti qu'elle avait encore plus d'assurance auprès de ses clientes.

CONCLUSION

Julie Fischer-Binet

Ne soyez pas juste des arracheuses de poils, soyez des expertes en épilation !

Cyrille Binet

Faites attention à la gestion de vos coûts, achetez malin car, en économisant, vous allez pouvoir avoir un sachet ou deux de plus qui peuvent vous rapporter entre 100 et 200 € de plus ! 🇫🇷